

## Лекция № 1 (2 часа)

## Тема № 1. Мировое хозяйство: основные характеристики, динамика и структура

## Вопросы к лекции:

1. Понятие «мировое хозяйство»
2. Формирование мирового хозяйства
3. Параметры и структура мирового хозяйства

## 1.1. Понятие «мировое хозяйство»

Начало XXI в. характеризуется дальнейшим увеличением масштабов мирохозяйственной деятельности, экономическим прогрессом общества, расширением взаимосвязей между странами, углублением международного разделения труда. В мировой экономике получили развитие новые долговременные тенденции, связанные с обеспечением устойчивого экономического роста, повышением роли внешнего фактора в хозяйственном развитии, глобализацией финансовых рынков, усилением взаимозависимости национальных экономик, развитием региональных интеграционных процессов, ростом удельного веса услуг, диверсификацией объектов, сфер и методов мирохозяйственных связей.

В экономической политике большинства стран мира акцент по-прежнему делается на использовании частной инициативы, либерализации внутри- и внешнеэкономических процессов, приватизации государственной собственности, совершенствовании механизмов международного сотрудничества.

В каждой стране и потребители и производители все больше ощущают свою причастность к мировому хозяйству. Мировая статистика достаточно ясно свидетельствует о росте в большинстве стран мира экспортных и импортных квот, доли импорта во внутреннем потреблении, что подтверждает закономерность взаимодействия и взаимозависимости национальных экономик.

Экономическая, культурная и политическая жизнь в каждой стране определяется географическим расположением, климатом, историческими особенностями, традициями и т.д. Вместе с тем общим для всех является хозяйственная деятельность, производство товаров и услуг для обеспечения потребностей населения, без чего невозможно поддержание и воспроизводство жизни общества.

Задаваясь вопросом о количестве стран в мире, поскольку мы изучаем мировое хозяйство, и это важный показатель, в литературе можно встретить данные, которые несколько отличаются друг от друга. На протяжении XX в. число суверенных государств увеличивалось: с 55 государств в 1900 г. до 185 в начале XXI в. Еще 22 территориальных образования в соответствии со специальным списком ООН относятся к колониям<sup>1</sup>. Таким образом, согласно статистике Мирового банка сегодня в мире насчитывается 207 государственно-территориальных образований, вступающих между собой в экономические взаимоотношения. На политической карте мира эти образования подразделяются на две группы: суверенные государства и несамоуправляющиеся, политически зависимые территории. Знание особенностей государственных образований позволяет правильно понимать социально-политические и экономические процессы, происходящие в современном мире. ^%

По другим данным, государственно-территориальных образований в мире — 245. В других источниках упоминается 243 государственно-территориальных образования<sup>3</sup>.

В рамках стоящей перед нами задачи необходимо определить понятие «национальная экономика». Это хозяйственная деятельность, осуществляемая в пределах определенных государственных и национально-территориальных образований, обладающих основными признаками международной правосубъектности. С экономических позиций существенной чертой рассматриваемого понятия является международное государственное (т.е. в лице государства) и территориальное (т.е. в лице отдельных территориальных образований) хозяйственное обособление. В последнем случае оно может отличаться серьезными ограничениями.

Однако наша цель — определить понятие «мировая экономика», и отмеченное выше позволяет нам сделать это более последовательно, содержательно и логично.

В современной отечественной и зарубежной литературе встречаются в основном три термина: «мировая экономика», «мировое хозяйство», «всемирное хозяйство». Однако разные авторы обосновывают и отстаивают при этом различные формулировки используемых терминов.

Мы принимаем за основу следующее определение: **мировое хозяйство — это совокупность (а не просто сумма) национальных экономик, их взаимодействующих частей (отраслей, секторов, регионов), связанных сочетанием подвижных факторов производства и объединенных международным разделением труда.**

Принципиально мы отнюдь не отторгаем и определения, данные некоторыми другими авторами, которые, на наш взгляд, предоставляют дополнительные возможности более глубоко осмыслить указанное понятие и увидеть некоторые иные его грани.

Так, отдельные авторы определяют мировое хозяйство как глобальную экономическую систему, самовоспроизводящуюся на уровне производительных сил, производственных отношений и определенных аспектов правовых и политических отношений в той мере, в какой входящие в него хозяйствующие

субъекты обладают определенной совместимостью на каждом из трех названных уровней<sup>1</sup>. Другие определяют мировое хозяйство как систему национальных хозяйств стран, объединенных международным разделением труда, торгово-производственными, финансовыми и научно-техническими связями.

В учебных изданиях по данному предмету имеются и отличающиеся друг от друга определения мировой экономики. Например, мировая экономика трактуется как совокупность национальных хозяйств, объединенных различными видами мирохозяйственных связей.

Встречающееся определение мировой экономики как системы международных экономических взаимоотношений, как общей, универсальной связи между национальными хозяйствами вызывает некоторые вопросы, поскольку оно не охватывает процесса производства, международного разделения труда, оттесняет на второй план хозяйственную деятельность, что обедняет понимание рассматриваемого предмета.

Существуют и другие определения понятий «мировое хозяйство», «мировая экономика», но предлагаемая нами трактовка «мирового хозяйства» представляется нам наиболее точной и компактной, отражающей суть понятия и не содержащей в себе девальвирующиеся со временем элементы.

В современной экономической литературе попадается и термин «всемирное хозяйство», хотя гораздо реже, чем, например, в 1980-е годы, когда в среде ученых-экономистов дискутировался вопрос о понимании содержания термина «всемирное хозяйство». Одни авторы под всемирным хозяйством понимали глобальную систему экономических взаимозависимостей, охватывавших все национальные хозяйства, связанные между собой международным разделением труда и разнообразными формами взаимодействия на уровне производительных сил, производственных отношений и политико-правовой надстройки. Другие трактовали это понятие как систему экономических отношений между странами, в том числе и между капиталистическими и социалистическими. В тот период существования и соревнования двух принципиально различавшихся форм и видов хозяйствования — капитализма и социализма, под всемирным хозяйством понималась система, состоящая из трех самостоятельных подсистем: развитых капиталистических, социалистических и развивающихся стран.

На наш взгляд, приводимые трактовки понятия «всемирное хозяйство» основываются скорее на идеологических принципах, нежели на экономических. После распада социалистической системы хозяйства на карте мира остались лишь развитые, развивающиеся страны и страны с переходной экономикой. Но у них есть одно общее: в этих странах либо развиты, либо развиваются рыночные отношения. Социалистическая система хозяйствования на практике сегодня существует в чистом виде лишь в двух странах мира. Таким образом, понятие «всемирное хозяйство» объединяло две мировые системы с различными политическим строем и формами хозяйствования. В настоящее время подобная трактовка понятия утратила необходимую корректность, ибо она уже не выражает то содержание, которое в него закладывалось.

Далее целесообразно вернуться к авторской трактовке понятия «мировое хозяйство» и представить ее в более развернутом виде.

Крупные структурные сдвиги в международном разделении труда складываются в важнейший фактор формирования мирового хозяйства. Международное разделение труда является объединяющим началом, которое, собственно, и стоит у истоков возникновения мирового хозяйства как системы. Сутью международного разделения труда является сосредоточение ресурсов и усилий отдельных стран в определенных сферах и отраслях хозяйственной деятельности и производствах с учетом внешних потребностей. Международное разделение труда проявляется в международной специализации и кооперации. Сегодня мы являемся свидетелями его углубления и расширения под мощным воздействием технологической революции, что сопровождается дальнейшей интернационализацией хозяйственной жизни и развитием различных форм взаимодействия и обмена его результатами.

Перерастание количественных накоплений интернационализации хозяйственной жизни в новое качество мировой экономики в последние десятилетия существенно ускорилось и усилилось благодаря информационной революции и бурному развитию информационных и коммуникационных технологий. Имеющиеся ныне возможности получать необходимую информацию с любого расстояния и в любое время позволяют быстро принимать решения, что существенно облегчает организацию международной инвестиционной деятельности, кооперацию и специализацию производства, маркетинг и логистику. По существу процессы взаимоприспособления экономик, макроэкономической политики государств на уровне правительств, государственных банков резко активизируются, и все это способствует формированию нового качества мирового хозяйства: происходит размывание государственных границ.

Речь идет, таким образом, о возникновении и формировании нового типа международного разделения труда (наряду с «общим», «частным» и «единичным»), который оказывает все более определяющее воздействие на современные мирохозяйственные процессы — информационно-технологические.

С определенной долей осторожности можно согласиться с мнением ряда экономистов, полагающих, что мировое хозяйство из достаточно аморфной совокупности более или менее взаимосвязанных экономик стран постепенно превращается в достаточно целостную экономическую систему, где национальные хозяйства становятся составными элементами единого мирового хозяйства, что в существенной мере предопределяется развитием новых информационных технологий.

Эти утверждения основаны на аргументах, согласно которым национальные хозяйства многих стран взаимосвязаны не только международным разделением труда, но и гигантскими по своим масштабам

производственно-сбытовыми структурами, глобальной финансовой системой и информационной сетью. Речь идет о транснациональных корпорациях (ТНК). Мир ТНК сегодня — это особый мир наднациональных масштабов. Достаточно сказать, что на начало 2003 г. в мире насчитывалось 70 тыс. ТНК и 850 тыс. их филиалов, разбросанных по всему миру. Это существенный аргумент. Важнейшие решения по продвижению гигантских инвестиций, финансовых и материальных потоков принимаются в недрах ТНК, а совокупная мощь некоторых из них превышает возможности ряда государств.

Нельзя не отметить еще один важный фактор, «сцепляющий» национальные хозяйства в мировую хозяйственную систему. Речь идет о мировых финансовых связях, которые стали стремительно расти с 70-х годов прошлого века. Международная миграция капитала, исчисляемая сотнями миллиардов долларов, объединяющая ссудный, предпринимательский и другие его виды, привела к образованию новых финансовых рынков, массивов свободных финансовых средств, активов, которые ищут выгодного применения. Все это привело к созданию громадного количества связей, опутавших большинство стран мира, в той или иной степени подключивших национальные экономики к международным финансам, к мировой финансовой сети, которая включает в себя сотни международных экономических и финансовых группировок, компаний, банков, страховых фирм, рынков ценных бумаг, центров электронной торговли и т.д.

Эти соображения вполне вписываются в авторское определение понятия «мировое хозяйство», которое, на наш взгляд, равнозначно термину «мировая экономика».

Важнейшим фактором мирового хозяйства конечно же является **мировая торговля — крупномасштабное перемещение товаров и услуг.**

На определенном этапе развития акцент постепенно сдвигается теперь уже в сторону перемещения самих факторов производства: капитала, трудовых и информационных ресурсов. Происшедшие за последние два-три десятилетия серьезные качественные сдвиги в уровне производительных сил в большинстве стран мира, возросшие мощь и влияние финансового капитала и информационных технологий объективно определяют новое понимание сущности мирового хозяйства, его воздействия на внутринациональные хозяйственные процессы.

Сегодня, в условиях глобализации экономики, национальные (внутриэкономические) и международные экономические отношения начинают меняться ролями. До недавнего времени национальные были первичными, а международные, в рамках мировой экономики, — вторичными. Теперь, по мере создания наднациональных структур интеграционного характера и формирования новых рынков, расширения поля деятельности ТНК международные экономические отношения начинают занимать ведущие позиции, непосредственно воздействуя на структуризацию хозяйства отдельных стран.

Нельзя обойти вниманием еще одно обстоятельство: глобальные проблемы современности, их потенциальное влияние в перспективе. И хотя это будет подробнее рассмотрено в последующих главах, отметим, что указанные проблемы не могут быть решены усилиями одной страны или даже группы стран. Только совместные действия всех стран, всех субъектов мирового хозяйства являются залогом решения глобальных проблем.

Продолжающийся процесс формирования мирового хозяйства можно определить как объективный процесс, имеющий достаточно четкие качественные и количественные характеристики и оказывающий всевозрастающее влияние на развитие человечества.

## **1.2. Формирование мирового хозяйства**

Мировое хозяйство как совокупность национальных хозяйств сложилось сравнительно недавно. Мировая торговля и мирохозяйственные связи стали приобретать новое качество после Великих географических открытий в XV—XVI вв. В свою очередь **Великие географические открытия — это не только открытие новых земель и континентов, но и следствие развития науки, техники, экономики.** В результате длительного исторического развития человечества и созданных им производительных сил закономерно происходили все большая дифференциация общественного производства и разделение труда не только внутри возникших к тому времени государств и существовавших государственно-территориальных образований (княжеств, герцогств и т.д.), но и между ними.

**Особое место в становлении межрегиональных и межконтинентальных связей сыграл морской транспорт.** Открытие Колумбом Америки в 1492 г. дало мощный импульс развитию судоходства. Уже спустя всего 50 лет общая площадь известной европейцам территории возросла в шесть раз. Территориальная база торговли достигла для того времени гигантских размеров. Именно тогда торговля стала принимать действительно международные масштабы, и с тех пор и по настоящее время основная масса грузов внешней торговли перевозится морем. Сегодня примерно 80% грузов в международном сообщении перевозится морским транспортом.

**В XVI в. основные торговые пути стали смещаться из Средиземного моря в Индийский и Атлантический океаны.** Одним из важнейших последствий развития морских сообщений стал колониализм. Экономически сильные в тот период такие страны, как Великобритания, Испания, Португалия, Голландия и некоторые другие, захватили новые земли и эксплуатировали доставшиеся им природные и трудовые ресурсы в соответствии с господствовавшими тогда политическими, экономическими и моральными принципами. **Строго говоря, уже тогда были заложены основы международного разделения труда общего**

типа: колонии занимались добычей сырья, производством сельхозпродукции, метрополии — переработкой и производством готовых изделий. Быстрое развитие машинного производства в западных странах, и прежде всего в ресурсоемких отраслях, требовало постоянно увеличивающегося использования сырьевых материалов.

Тенденция к интернационализации хозяйственной жизни многократно усилилась с появлением в XVIII в. крупного машинного производства и транспортных средств с паровым двигателем. Первоначально специализация стран на изготовлении каких-либо изделий была обусловлена различиями в природно-климатических условиях, особенно при производстве сельскохозяйственной продукции и сырьевых товаров, т.е. диктовалась международным разделением труда общего типа. Надо сказать, что указанная естественная зависимость с теми или иными нюансами сохраняется и поныне, но все-таки промышленный переворот способствовал интенсификации процессов разделения труда, что проявилось в определяющем значении складывавшегося международного разделения труда частного типа, предметной международной специализации производства.

На этой основе в XIX в. начался процесс становления мирового хозяйства. Его первой фазой стало формирование из ряда региональных международных рынков мирового рынка с более или менее едиными ценами, предполагающими развитие функции мировых денег. Параллельно завершался процесс деления-объединения и закрепления за отдельными государствами земель, что стало признаваться мировым сообществом. Так, в 1862—1871 гг. происходило объединение германских территорий, в 1860—1870 гг. — итальянских земель. В 1861—1865 гг. шла Гражданская война и объединение США, в 1868 г. — революция Мэйдзи и интеграция Японии, в 1848—1859 гг. — движение за объединение Дунайских княжеств.

Показательна в этой связи Берлинская конференция 1884—1885 гг., в которой приняли участие 14 государств, в том числе и Россия. В генеральном акте конференции, помимо прочего, были определены правовые нормы, оправдывавшие занятие европейскими государствами территорий в Африке. К тому периоду практически все земли были захвачены и поделены.

Со второй половины XIX в. экспорт товаров стал дополняться экспортом капитала, сначала ссудного, а потом и предпринимательского. Это означало качественный поворот: помимо международной торговли результатами труда объектом обмена стали факторы производства в виде капиталов.

Таким образом, чисто торговые связи разных стран мира были дополнены и усилены кредитно-финансовыми связями, а также узами международной капиталистической собственности на средства производства. В вывозе предпринимательского капитала преобладали портфельные инвестиции, на прямые капиталовложения приходилось примерно 33% общего объема зарубежных инвестиций.

Следует отметить, что в тот период более половины (55%) капиталовложений направлялось на развитие сырьевых отраслей, пятая их часть — на развитие железных дорог и десятая часть — на развитие торговли и распределительных сетей. Инвестиции в сырьевые отрасли концентрировались в развивающихся, как бы мы сегодня сказали, странах. А вот средства для развития инфраструктуры финансисты вкладывали в страны с развитой экономикой. И сегодня на карте мира видно, что страны, не относящиеся к когорте мировых лидеров, имеют недостаточно развитую транспортную инфраструктуру, связь и т.д. И это сказывается на динамике интеграционных процессов, например, в Европе и Латинской Америке.

Экспорт предпринимательского капитала постепенно привел к возникновению международного производства. Происходила дальнейшая ломка экономической обособленности стран и усиление процессов международного разделения труда на отраслевом уровне. Разделению труда способствовало развитие международного разделения труда единичного типа — хозяйствующих субъектов разных стран, специализирующихся на производстве узлов, деталей, комплектующих изделий.

Становление мирового хозяйства завершилось к началу XX в. По своей социально-экономической структуре оно не было однородным. Его ядро, состоявшее из государств монополистического капитализма, окружали страны, находящиеся на различных ступенях общественного развития: от дофеодалных до полукapиталистических и капиталистических. В мировом хозяйстве того периода практически безраздельно царили производственные отношения господствующей формации — капиталистические отношения, и функционировали они в целом в соответствии с экономическими законами капитализма.

Надо особо отметить, что мировая система хозяйства формировалась на определенной государственно-политической основе и частнокапиталистической собственности. Но это единство в начале XX в. было разрушено образованием СССР и затем — мировой системы социализма.

Характеризуя развитие мирового хозяйства в XX в., специалисты выделяют несколько этапов, или периодов. К ним можно отнести, пожалуй, три: период между двумя мировыми войнами (1920-е—1930-е годы), послевоенный период (1940-е—1980-е годы) и последние два десятилетия (1990-е годы и по настоящее время), каждый из которых имеет свои, вполне отчетливые характерные черты, свою внутреннюю логику.

Двадцатые — тридцатые годы прошлого века характеризуются кризисными явлениями в развитии мирового хозяйства. Первая мировая война нанесла весьма ощутимый удар по экономике многих стран. В тот период наблюдалось общее неустойчивое развитие хозяйственных связей, преобладали дезинтеграционные процессы (а не интеграционные), возникла объективная необходимость в переводе хозяйств многих стран мира с военных на мирные рельсы. Предстояло восполнить огромные потери

производственных и людских ресурсов. В межвоенный период темпы роста экономики многих стран и экспортные квоты ведущих стран не превышали довоенного уровня, а темпы мирового экспорта резко упали.

После Второй мировой войны в связи с образованием мирового социалистического хозяйства произошло изменение структуры мировой экономики. Началось достаточно противоречивое взаимодействие двух систем: капиталистической и социалистической. Напомним, что социалистическая система хозяйства развивалась на основе общественной собственности на средства производства, огосударствления сферы услуг, коллективизации сельского хозяйства, централизованного планирования и управления в национальных рамках.

Несмотря на определенную обособленность мирового социалистического хозяйства, экономические потребности стран, входивших в когорту капиталистических и социалистических, обеспечивались путем вполне нормального внешнеэкономического сотрудничества. Конечно, такое сотрудничество осуществлялось в рамках противоборства и соревнования, но утверждать, что две системы отвергали друг друга и собственно бизнес действовал, основываясь прежде всего на идеологических принципах, нельзя. Товарооборот между социалистическими и капиталистическими странами за 1960—1976 гг. вырос в 10 раз, а это означало, что среднегодовой прирост во взаимной торговле составлял в среднем 16% в год.

Социалистические страны занимали вполне солидное и заслуженное место в мировой экономической системе. Достаточно сказать, что спустя лишь десять лет после образования социалистической интеграционной группировки СЭВ — Совета Экономической Взаимопомощи (1960 г.) доля соцстран в мировом экспорте составляла чуть менее 12%.

Мировое хозяйство в указанный период продолжало свое поступательное движение и характеризовалось проявлением новых, соответствовавших переживаемому этапу факторов. К таким факторам следует отнести, пожалуй, основной: научно-техническую революцию и связанный с ней научно-технический прогресс. Государства, правительства, общественность постепенно пришли к осознанию того, что изолированное развитие обходится слишком дорого для любой национальной экономики, особенно это касается решения новых научно-технических и технико-технологических проблем. Интернационализация в области науки и техники объективно подталкивала к интернационализации и многих областей экономики. Сама логика развития мировой экономики послужила основой для возникновения мощнейших транснациональных корпораций и их филиалов, сметавших на своем пути границы и иные препятствия.

Другим важным фактором следует считать развитие тенденции к унифицированности структуры потребления и спроса под влиянием нового, ранее не проявлявшегося фактора информатизации. А можно ли было на заре XX в. говорить о факторе информатизации? Вряд ли.

Уже в 1960—1970 гг. человечество стало все чаще говорить об обостряющихся глобальных проблемах — экологической, сырьевой, демографической и др. В ходе работы различных международных форумов мировая общественность пришла к выводу: глобальные проблемы человечества можно решить лишь совместными усилиями.

Нельзя обойти вниманием и еще одно весьма важное обстоятельство, характеризующее мировую экономику послевоенных лет. Это ликвидация колониальной системы и появление на мировой арене, а следовательно, и в мировой экономической системе координат большой группы стран, составивших когорту развивающихся государств. Отношения «метрополия — колония» исчезли, уступив место другим связям. Те годы характеризовались поиском новой парадигмы — технологии отношения «Север — Юг», «новый международный экономический порядок», «неоколониализм», «разрушительная роль ТНК» и др. Однако острейшие внутриэкономические проблемы большинства развивающихся стран, особенно в Африке, не получили разрешения. Тем не менее выверенная политика некоторых развивающихся стран способствовала появлению на мировой карте сильных экономических игроков, занимающих в настоящее время достойное место в мировом хозяйстве. Речь идет о Малайзии, Сингапуре, Филиппинах, Кувейте, Саудовской Аравии и некоторых других.

1990-е годы следует считать началом нового периода в развитии мирового хозяйства. Развал мировой социалистической системы внес существенные изменения в расклад сил в мировой экономической системе. Отныне в мире, за исключением двух на сегодняшний день стран, существуют полная приверженность рыночным отношениям и отторжение социалистической системы хозяйствования. Одним словом, система ценностей в мировой экономике заключается в поддержке рынка как основы экономики и в поддержке частной собственности, т.е. всего того, что никогда не ставилось во главу угла в экономической политике полтора десятков бывших соцстран каких-то десять лет тому назад, доля которых в мировом промышленном производстве составляла 40%.

В мировом хозяйстве последнего десятилетия прошлого века отмечались поистине революционные преобразования: резко усилились процессы глобализации экономики, активизировались процессы региональной экономической интеграции, вылившиеся в появлении таких новых интеграционных группировок, как НАФТА, МЕРКОСУР. Завершилось формирование общего рынка и создание Евросоюза — экономического и валютного союза, на повестке дня которого стоит вопрос о создании по существу конфедеративного государства на пространстве всей Западной и Центральной Европы.

Резко возросла роль стран Юго-Восточной Азии, КНР. Сегодня можно говорить о появлении

«золотой семерки» — стран, чей ежегодный ВВП превышает 1 трлн долл.: США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия, КНР. Они создают более двух третей мирового ВВП. О мировом хозяйстве в целом, о роли и позиционировании различных групп стран в мировом хозяйстве на современном этапе будет сказано в последующих разделах учебника.

### 1.3. Параметры и структура мирового хозяйства

Показатели развития мирового хозяйства, их динамика и другие характеристики подробно отражены в различных статистических справочниках, отчетах международных организаций, крупных банков и компаний. Из зарубежных источников следует выделить: статистические справочники ООН и региональных комиссий ООН, которые издаются регулярно и достаточно оперативно, справочники, которые выпускают такие организации, как ЮНКТАД, ВТО. Как правило, доступ к этим материалам обеспечиваются через Интернет.

Специфические статистические данные, необходимые для исследования и более полного понимания параметров и структуры мирового хозяйства, публикуются в специализированных справочниках других крупных международных организаций, например в обзорах ОЭСР, МОТ. Ряд международных правительственных и неправительственных организаций также публикует важные статистические данные, позволяющие более полно охватить параметры мирового хозяйства. Так, справочники Ллойда или Международной морской организации достаточно подробно отражают направления товаропотоков в мире, что немаловажно для проведения аналитической работы.

Наконец, существуют справочные материалы крупных банков, консалтинговых компаний мирового уровня, значительная часть разделов которых готовится силами собственных специалистов, например «Отчет о мировом развитии Мирового банка». В России статистические данные о мировом развитии можно получить из справочников Госкомстата России.

Специально для изучающих мировую экономику отметим, что справочные данные в названных изданиях зачастую отличаются друг от друга или публикуются с опозданием на год или два. Это во многом объясняется разным уровнем работы статистических учреждений в разных странах, зачастую труднотрактуемой методологией расчетов показателей, а также тем, что за основу в последующих расчетах принимаются различающиеся параметры, дающие впоследствии существенную разницу по одним и тем же индикаторам. В этой связи мы рекомендуем по подготовке материалов на экономическую тематику использовать показатели, взятые из одной базы данных, что позволит избежать серьезных искажений.

Характеристику мирового хозяйства следует начать с показателей, отражающих численность и качественные характеристики населения. Мировая экономика, промышленные и сельскохозяйственные предприятия, сфера услуг работают на нужды населения, и представление о его численности, возрасте и т.д. дает возможность четко увидеть, где больше или меньше рынок сбыта, каковы его тенденции, где со временем будут больше спрос и предложение и т.д.

На начало 2005 г. на земном шаре проживали 6,3 млрд человек. В начале XX в. (1900 г.) население Земли составляло 1,5 млрд, перед Второй мировой войной (1938 г.) — 2,2 млрд, в 1970 г. — 3,7 млрд, в 1990 г. — 5,235 млрд. В 1990—2004 гг. **средний прирост населения в мире составлял 1,4% в год.** Следует отметить, что за все послевоенные десятилетия это самый низкий показатель (относительный, а не абсолютный). Например, в 1951 — 1960 гг. и в 1961 — 1970 гг. он составлял 2% (см. Приложение 11).

Важнейшей экономической, демографической характеристикой служит плотность населения. Этот показатель позволяет более качественно подходить к региональному экономическому планированию, понимать, где будут выше или ниже удельные издержки по тому или иному параметру в конечной цене товара, определять возможные центры зарождения товаропотоков, регионы с высоким или низким уровнем потребления и т.д.

Одно дело, например, завозить потребительские товары на Крайний Север России, за 3—4 тыс. км в поселок, где проживают 50 человек, и другое — осуществлять поставки того же товара в многомиллионный город Европы на расстояние в несколько десятков километров. Средняя плотность населения в мире составляет примерно 47 чел./км<sup>2</sup>. Наиболее компактно размещаются жители в Южной Азии: 289 чел./км<sup>2</sup>; в Восточной Азии — 115 чел./км<sup>2</sup>; наименее компактно — жители Восточной Европы и Центральной Азии (так зачастую называют пространство бывшего СССР и бывших европейских стран СЭВ) — 20 чел./км<sup>2</sup>.

Безусловно, это усредненные показатели. Так, по данным Мирового банка, самая высокая плотность населения отмечается в Сингапуре — 6726 чел./км<sup>2</sup>, а самая низкая — в Намибии (2 чел./км<sup>2</sup>), в Австралии, Ботсване, Канаде, Мавритании (по 3 чел./км<sup>2</sup>). Плотность населения в России — 9 чел./км<sup>2</sup>, но этот показатель резко варьируется в зависимости от региона и в некоторых не превышает 0,01 чел./км<sup>2</sup>.

К важным для мировой экономики параметрам относятся показатели: численность занятых, продолжительность жизни населения, смертность и рождаемость.

Если рассмотреть распределение людей по регионам, взяв за основу показатель ВВП на душу населения, то примерная картина будет такой. В странах с высоким показателем ВВП, превышающим 26 000 долл. на человека, на начало 2005 г. проживали 960 млн человек. В странах с наименьшим показателем (примерно 430 долл. на человека) — 2,510 млрд человек (в Южной Азии, в частности, с ВВП в 450 долл. на душу населения проживают 1,4 млрд человек). Численность населения в странах со средним уровнем душевого ВВП 1850 долл. достигла 2,69 млрд человек. Более подробно эти и другие демографические

проблемы изложены ниже (см. Приложение I).

Важнейшим показателем, обобщающим результаты хозяйственной деятельности и состояния экономики, служит объем внутреннего валового продукта (ВВП), а также некоторые связанные с ним индикаторы: динамика прироста ВВП; ВВП на душу населения; ВВП, рассчитанный через паритет покупательной способности, показатели мировой торговли и др. В последующих разделах мы более подробно ознакомимся с анализом таких показателей, здесь остановимся лишь на некоторых из них.

В 2004 г. мировой ВВП достиг 40,887 трлн долл., и его темпы прироста в год в 1990—2004 гг. составляли в среднем 3,0%. Согласно расчетам специалистов по сравнению с 1900 г. в 2004 г. мировой ВВП в стоимостном выражении вырос почти в 2,2 раза (с 18,727 до 40,887 трлн долл.), при этом численность населения, как мы помним, выросла в 4 раза. Среднегодовые темпы прироста мирового ВВП в XX в. показаны в табл. 1.1.

Как видно из табл. 1.1, в течение всего прошлого века мировой ВВП рос неравномерно. Особенно это заметно (что естественно) в периоды двух мировых войн, повлекших за собой огромные людские потери и разруху.

Табл. 1.1.

Среднегодовые темпы прироста ВВП за 1901 – 2005 гг.

Регион	1901-1913	1914-1929	1930-1938	1938-1950	1951-1960	1961-1970	1971-1980	1981-1990	1991-2000	2001-2004
Мир в целом	2,7	2,0	1,3	2,3	5,0	4,6	3,5	2,9	3,0	3,0
Развитые страны	3,0	2,3	0,9	1,9	4,1	5,0	3,1	2,7	2,2	2,3
США	4,6	3,1	-0,7	3,9	3,3	3,8	2,9	2,6	3,0	3,5
Развивающиеся страны	1,7	1,8	2,2	1,8	5,2	4,5	5,3	4,5	5,0	5,4
Азия	1,2	1,3	1,3	0,1	4,2	3,4	4,4	8,1	6,6	6,0
Восточная Европа	0,9	1,3	0,8	5,3	6,9	3,6	2,3	0,5	0,3	6,0
Россия	3,2	1,3	2,7	3,2		3,5	2,1	0,5	-4,5	6,4

В послевоенные годы отмечается спад среднегодовых темпов прироста ВВП — с 5 до 3 и даже до 2,7%, если иметь в виду 1990—2001 гг., хотя в абсолютном выражении на преодоление 30-триллионного рубежа ВВП странам мира потребовалось немногим более десяти лет. Безусловно, на совокупный мировой ВВП большое влияние оказывают темпы развития экономики США. Отметим, что из 40,887 трлн долл. мирового ВВП на долю США в 2004 г. приходилось 11,667 трлн, еще на шесть стран с ВВП, превышающим 1 трлн долл. (Япония — 4,623, Германия — 2,714, Великобритания — 2,14, Франция — 2,0, Италия — 1,672 и КНР — 1,649 трлн долл.), — 11,1 трлн долл.; итого на семь стран мира — 26,465 трлн долл., или почти 65% мирового ВВП. От того, насколько удачно развивается сегодня экономика указанных стран, во многом зависит и совокупный показатель ВВП: слишком уж высока их доля.

Обратим внимание и на другой аспект. Начиная с 1970-х годов темпы среднегодового прироста ВВП в Азии превышали аналогичный мировой показатель и колебались в пределах 3,4—8,1%, причем нельзя сказать, что данный показатель достигнут главным образом за счет экономики КНР. Высокими темпами характеризуется экономика Южной Кореи, Сингапура, Тайваня, Индонезии и других стран. Во многом это объясняется созданием в регионе или переносом туда крупных производств, принятием оригинальных моделей экономического развития, а в целом — углублением процессов международного разделения труда.

Величина ВВП в разных странах отличается. Поэтому для сравнения того, как та или иная страна позиционируется в мировой экономической системе, в качестве одного из показателей используют ВВП на душу населения, что облегчает сопоставления. Но и этот показатель не всегда дает точное представление, поэтому специалисты исчисляют его через паритет покупательной способности (ППС). При оценке по ППС рассчитывается покупательная способность одного доллара США в данной стране по соответствующей методике, ибо, как известно, в силу причин экономического характера его покупательная способность в разных странах разная. Приведем некоторые показатели по состоянию на 2004 г. (табл. 1.2).

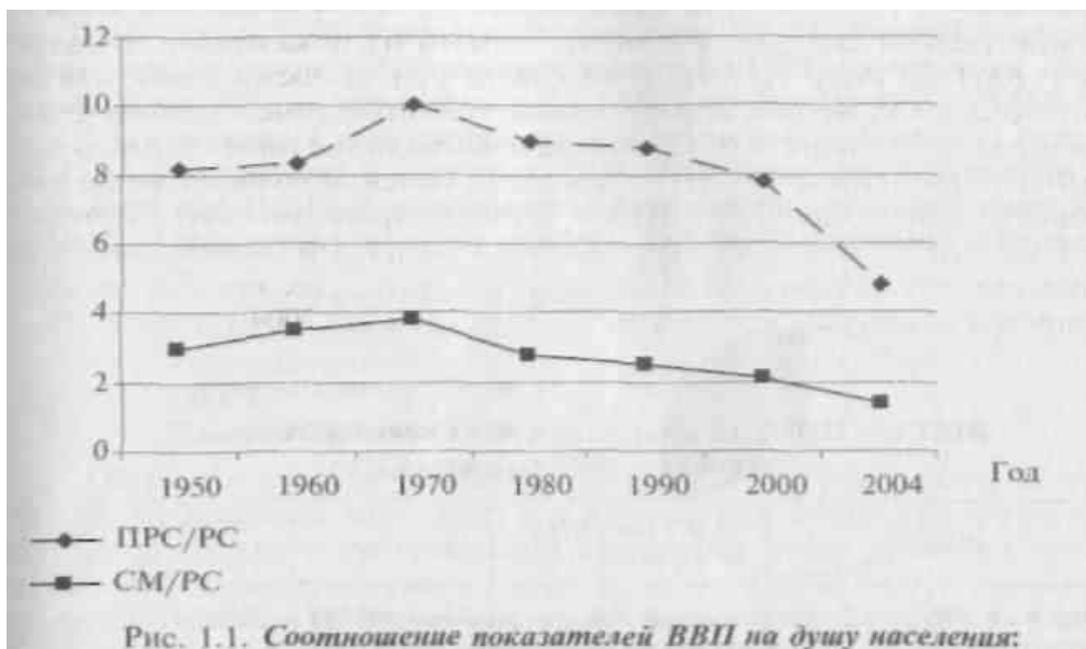
Таблица 1.2

**ВВП (по ППС) на душу населения в некоторых странах и регионах в 2004 г., долл. США**

Регион	ВВП (по ППС) на душу населения	Страна	ВВП (по ППС) на душу населения
<b>Мир в целом</b>	8760	Люксембург	61 220
Развитые страны	30 970	США	39 710
Развивающиеся страны	6 480	Норвегия	38 550
Слаборазвитые страны	2 260	Германия	27 950
Западная Европа	27 840	Корея	20 400
Латинская Америка	7 660	Словакия	14 370
Восточная Азия и АТР	5 070	Эстония	13 190
Северная Африка, Ближний и Средний		<b>Россия</b>	<b>9 620</b>
Восток	5 760	Украина	6 250
Субсахарная Африка	1 850	КНР	5 530
Восточная Европа и Средняя Азия	8 360	[Киргизия	'1 МО
		Мипягш	620
		1 > I * 1-	

Как видим, ВВП на душу населения весьма отличается по регионам и странам. Следует отметить, что разрыв по этому показателю между развитыми и развивающимися странами в послевоенный период практически не менялся, колебания составляли от 7,6 раза до 10 раз. Примечательно, что соотношение между среднемировым показателем и показателем для развивающихся стран также варьировался незначительно: 2,1—3,3 раза (рис. 1.1).

В некоторых статистических изданиях и аналитических материалах используется показатель валовой национальный продукт (ВНП) на душу населения, в текущих ценах. Для большей информативности приведем десятку самых высоких и самых низких показателей в соответствии с данными Мирового банка (табл- 1.3).



ПРС/РС — соотношение показателей для промышленно развитых и развивающихся стран; СМ/РС — соотношение показателей среднемирового и для развивающихся стран

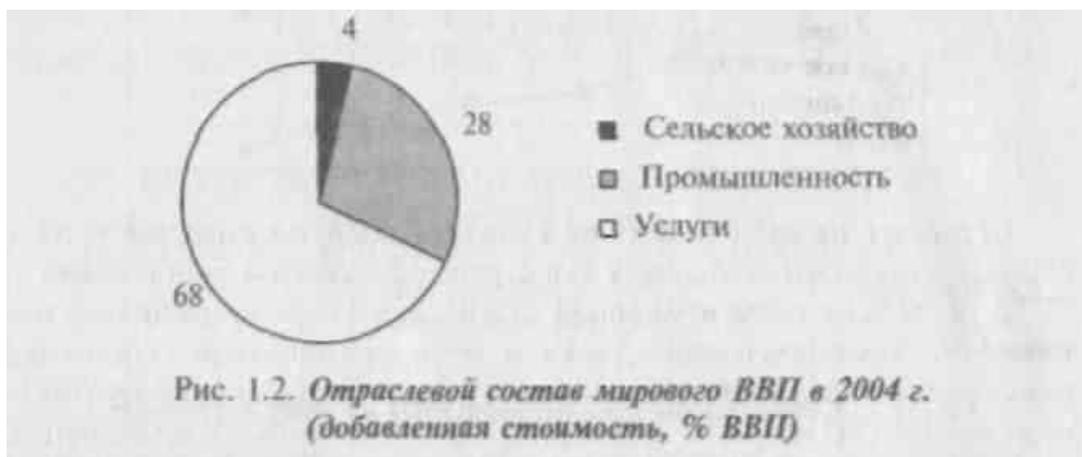
Таблица 1.3

**Валовой национальный продукт на душу населения в 2004 г., долл. США**

Место в рейтинге	Страны с наибольшим показателем	ВНП на душу населения	Место в рейтинге	Страны с показателем	ВНП на душу населения
1	Люксембург	56 230	1	Бурунди	90
2	Норвегия	52 030	2-3	Либерия	ПО
3	Швейцария	48 230	2-3	Эфиопия	ПО
4	США	41 400	4	Конго	120
5	Дания	40 650	5	Гвинея-	160
6	Исландия	38 620	6	Малави	170
7	Япония	37 180	7	Эритрея	180
8	Швеция	35 770	8	Сьерра-	200
9	Ирландия	34 280	9	Руанда	220
10	Великобритания	33 940	10	Нигер	230

Как видно из таблицы, разрыв между наиболее и наименее развитыми странами мира по этому показателю весьма велик: между Люксембургом и Бурунди, например, он составляет 625 раз; между [малыми] Великобританией и Нигером — 147 раз. Что касается России, то по данному показателю (3410 долл. ВНП на душу населения в 2004 г.) страна занимала 95-е место в мире, между ЮАР и Бразилией (в 2001 г. с показателем в 1750 долл. наша страна делила 56—58-е места в мире с Ираном и Иорданией).

Структура мирового ВВП представлена на диаграмме (рис. 1.2), где показана доля добавленной стоимости, в %, ВВП для промышленности, сельского хозяйства и сферы услуг по состоянию на 2004 г.



Надо отметить, что в части отраслевой структуры в мировой экономике произошли заметные изменения. Достаточно сказать, что в 1980 г. доля указанных отраслей экономики была несколько другой: сельское хозяйство — 7%, промышленность — 38% и услуги — 55%. Как видим, наиболее значительные изменения произошли в сфере услуг.

Целесообразно привести изменения указанных выше показателей по группам стран<sup>1</sup> (табл. 1.4).

Таблица 1.4

Отраслевой состав ВВП групп стран в 1980 г. и в 2004 г.  
(добавленная стоимость, % ВВП)

Отрасль	1980 г.	2004 г.
1	2	3
<b>Страны с низким доходом</b>		
Сельское хозяйство	35	25
Промышленность	26	25
Услуги	38	50
1	2	3
<b>Страны со средним доходом</b>		
Сельское хозяйство	15	13
Промышленность	45	36
Услуги	40	51
<b>Страны с высоким доходом</b>		
Сельское хозяйство	3	2
Промышленность	36	27
Услуги	61	71

Обращает на себя внимание существенный рост сферы услуг в странах с высоким доходом, т.е. в странах с развитой экономикой.

В последние годы в мировой статистике стали приводиться показатели, характеризующие, хотя и не в полной мере, состояние окружающей среды. В наиболее доступных справочниках публикуется показатель выброс в атмосферу CO<sub>2</sub> — основного компонента, усиливающего парниковый эффект. Этот показатель включает выбросы в результате горения ископаемых видов топлива и при производстве цемента. Сюда же входит CO<sub>2</sub>, выделяемый при потреблении твердого, жидкого и газообразного топлива, а также от сжигания газа. В табл. 1.5 помещены данные по выбросу CO<sub>2</sub> в атмосферу.

Таблица 1.5

Выброс CO<sub>2</sub>, млн. т

Страна	1980	1995	2000
Мир в целом	13 585,7	22 700,2	22 994,5

<b>Страны с высоким доходом</b>	8 772,1	11 134,4	11 804,3
В том числе: США	4 515,3	5 468,6	5 601,5
Япония	907,4	1 126,8	1 184,5
Германия	—	835,1	785,5
Испания	200,0	231,6	282,9
<b>Страны со средним доходом</b>	4 252,9	10 231,4	11 196,2
В том числе: Индия	347,3	908,7	1 070,9
КНР	1 476,8	3 192,5	2 790,5
Бразилия	183,4	249,2	307,5
<b>Страны с низким доходом</b>	560,6	1 334,4	2 066,7
В том числе: Бурки на Фасо	0,4	1,0	1,0
Бангладеш	7,6	20,9	29,3
Россия	—	1 818,0	1 435,1

По выбросам CO<sub>2</sub> можно судить по крайней мере о двух гранях развития экономики. Если объемы выбросов относительно большие (в сравнении, например, с аналогичными показателями других стран), то речь может идти не только об уровне загрязнения окружающей среды в данном регионе или стране. С одной стороны, большие выбросы свидетельствуют о значительной производственной деятельности в регионе или стране. С другой стороны, можно говорить и об эффективности национальной экономики. Например, в странах с высоким доходом в 2004 г. ВВП составил 32 064 трлн долл., и эти страны «произвели» 11,804 млрд т CO<sub>2</sub>, т.е. 0,368 т на 1000 долл. ВВП (в 2001 г. - 0,46 т на 1000 долл. ВВП). Для стран со средним доходом этот показатель составляет уже 1,38 т на 1000 долл. ВВП, для стран с низким доходом — 1,75 т на 1000 долл. ВВП.

Интересно, что у США, самого крупного мирового производителя, этот показатель составляет 0,46 т на 1000 долл. ВВП, у КНР — 1,66, у Германии — 0,32, а у России — 2,95 т на 1000 долл. ВВП.

Целесообразно привести некоторые данные, характеризующие сельскохозяйственную составляющую мирового хозяйства. В настоящее время лишь 11% территории суши в мире занято под сельскохозяйственные угодья, и этот показатель за последние 25 лет не менялся. Увеличились площади орошаемых земель. Если в 1980 г. их доля составляла 16,6% всех сельскохозяйственных угодий, то в 1995 г. — 17,6%. Однако в связи с ростом численности населения снизилась площадь пашни в расчете на одного жителя — с 0,27 га в 1980 г. до 0,24 га в 1996 г.

Что касается доли сельского хозяйства в структуре добавленной стоимости ВВП, то ситуация здесь следующая. Добавленная стоимость сельскохозяйственного сектора менее 6% ВВП наблюдается в 33 странах мира. По существу это соответствует сложившейся структуре промышленно развитых стран, исключая некоторые страны, которые в силу своего географического положения не могут иметь агросектор в принципе: Сингапур, Сянган (Гонконг).

В структуре добавленной стоимости в ВВП у девяти стран сельскохозяйственный сектор составляет от 6 до 10%, у 30 стран — от 10 до 20%, у 20 стран — от 20 до 30% и более 30% — у 23 стран. Данные по другим странам отсутствуют либо устарели.

### **Выводы**

Крупные структурные сдвиги в международном разделении труда складываются в важнейший фактор формирования мирового хозяйства. Международное разделение труда служит объединяющим началом, которое, собственно, и стоит у истоков возникновения мирового хозяйства как системы. Важнейший фактор мирового хозяйства — конечно же, мировая торговля: крупномасштабное перемещение товаров и услуг.

Мировое хозяйство как совокупность национальных хозяйств сложилось сравнительно недавно. Становление мирового хозяйства завершилось к началу XX в. Началом нового периода в развитии мирового хозяйства следует считать 1990-е годы. Исчезновение мировой социалистической системы внесло существенные изменения в расклад сил мировой системы экономических координат.